

# Perfil de *cliente ideal*

1. Descripción física
2. Lo que quiere
3. Su problema
4. Cómo compra
5. La mejor forma de comunicarse



*Bastián es un arquitecto de 32 años, con un trabajo que le gusta y le genera buenos ingresos, lo cual le permite darse gustos.*

*Está en constante búsqueda de agregar valor a su vida, por eso suele comprar piezas de arte para decorar su espacio o regalar a sus seres queridos.*

*No le resulta fácil encontrar buenos artistas con los cuales establecer una relación cercana, la mayoría de los que le interesan son divos o viven en otros países.*

*No tiene problema en pagar por lo que él estima productos de buena calidad artística. Sus compras generalmente están basadas en su impulso momentáneo.*

*Siempre está atento a su email.*



**FranciscoAMK.com**